

Tilbakeblikk på utviklingen

Det går mot slutten av året og det kan på dette tidspunkt passe med et tilbakeblikk på de endringer Durapart har gjennomgått den siste tiden.

For ganske nøyaktig 2 år siden – i desember 2004 – ble mekanisk avdeling solgt til Agdersveis. I ettertid har vi utviklet et tett og godt samarbeid med Agdersveis der vi i fellesskap gir et tilbud til unge arbeidssøkere.

Omtrent samtidig – høsten 2004 - besluttet vi å sette i gang arbeidet med EQRM. Dette arbeidet som involverte mange i bedriften strakte seg over 2 år og førte til at vi i september 2006 oppnådde kvalitetsutmerkelsen EQRM.

Første mars 2005 ble Volvodelen av virksomheten solgt, og med det 2/3 av bedriftens omsetning. Salget av Volvo frigjorde kapital i varelager og kundefordringer, frigjorde ledelsesressurser og gav mulighet for en videre satsing på kjernevirksomheten vår – attføring.

Den første store satsingen skjedde i Risør. Vi kjøpte bygget på Vinterkjær og flyttet på høsten

inn i nyoppussede lokaler. Resultatet av dette var en økt aktivitet for Aetat i Risør og Tvedestrand. Den neste store satsingen skjedde i Arendal. Vi inngikk en avtale med Arendal kommune om bygging og drift av barnehage. Grunnarbeidet er startet og barnehagen skal stå ferdig i august neste år.

Parallelt med dette kjøpte vi Esso Hisøy Service-stasjon og inngikk en 5 års avtale med Esso.

Mens alt dette pågikk hadde vi samtidig stor fokus på arbeidsmiljøet på bedriften. Et arbeid som resulterte i at vi sommeren 2006 mottok LO's HMS pris.

I vår strategiske plan for perioden 2002 – 2006 sa vi at vi skulle vri bedriften fra industribedrift til kompetansebedrift. Om vi ikke er i mål så er vi vel godt på vei. Mange takk og god jul til dere alle. Uten felles innsats hadde dette ikke lyktes.



Nye samarbeidspartnere i næringslivet

Durapart har fra tid til annen behov for å kunne prøve ut deltakere med mer usikre prognoser i eksterne bedrifter. Dette som en del av en avklaring. I den anledning har vi inngått avtaler i høst med 2 bedrifter som vi har svært god og nær kontakt med, nemlig



Arnfinn Strand fra Acanthus og Duraparts kontaktperson Dag Eide.

Plankemyra i Arendal og Acanthus på Vinterkjær. Vi har allerede hatt mange deltakere utplassert i disse bedriftene. Vi takker Acanthus og Plankemyra for at de tar imot våre deltakere og håper på fortsatt godt samarbeid i fremtiden!



Inger E Sørлие fra Plankemyra og Duraparts kontaktperson Tjostolv Espeland

Sertifisering av karriereveiledere

Til nå har fire av våre veiledere i Markedsavdelingen på Ressurs blitt sertifiserte på Karriereveiledning SCI. Ruth og Marianne har fra i høst tatt i bruk metoden i et nytt konsept på jobbsøkekursene. Elise og Dag bruker metoden i veiledning av deltakere i IO.

Karriereveiledning er en systematisk metode å jobbe på, hvor deltakerne på en ny måte får hjelp til en kartlegging av egne muligheter og ressurser. Denne metoden gir økt bevisstgjøring og innsikt i reelle valgmuligheter på veien mot jobb. Deltakerne som har prøvd det nye tilbudet vårt gir tilbakemelding om mer innsikt i egne ressurser, og at de tydeligere ser sine egne konkurransefortrinn i jobbsøkeprosessen

Redusert aktivitet mot NAV på Ressurs senteret i 2007

Kursplanen er nå på plass og det ser ut til at vi får litt lavere nivå i 2007 enn vi har hatt i høst. Det planlegges med totalt 18 kurs med avklaring og PIA, og vi skal gjennomføre 4- 7 AMO-kurs i vårhalvåret.

Vi får en reduksjon på 5 månedesverk i rammen i APS og det betyr at rammen i Arendal blir på 60 og på Vinterkjær blir den 20. Rammene for AMB, VTA og IO er uforandret.

Redaksjon

Smånytt kommer ut 6 ganger i året og er en informasjonsavis fra Durapart AS.
Stoff til Smånytt sendes
haavard.hovde@durapart.no

Risørnytt.

På Vinterkjær er vinteren heller ikke kommet. Selv om vi sist vinter oppdaget at navnet kan tyde på en kjær plass for vinteren. Juletreet er tent og det lyser i rogn på utsiden. Ove Frode passer på at vi har det trivelig hele året.

Om vi ikke har de store snømengder så har vi store mengder med deler fra ADAX. Lager er fullt og det er leiet inn ekstra lageret hos Hødnebo. For å få styring på lager og deler inn til produksjonen har vi ansatt Nexmedin. Han har tidligere vært ansatt i Durapart.

Produksjonen til ADAX går for fullt og det er nødvendig å benytte overtid. Det gjøres en kjepeinnsats fra alle i produksjonen for å tilfredsstillere behovene til ADAX.

Cateringen har hendene fulle nå mot jul. Lisbeth har hatt noe varierende hjelp. Men hun står på og får tingene ut. Lisbeths gode kjøkken bidrar til at vi har lett for å bli litt rundere over magen dersom vi ikke passer på.

Bruktbutikken er pyntet til jul og det er mange fine "juleting" å få kjøpt. Det er utrolig hvor mange fine ting butikken får inn. Omsetningen holder seg på det jevne.

Siste avklaringskurset avsluttes rett før jul. Dette kurset har litt færre enn tidligere. Men det har vært en trivelig gjeng.

Mot slutten av året har vi 20 APSere tilknyttet Vinterkjær. Av disse er ca 10 personer inne på bedriften og har sin arbeidstrening der.



Vår arbeidsleder i produksjonen Anita har sagt opp og slutter på nyåret. Det er mange som kommer til å savne henne. Vi har imidlertid ansatt en ny arbeidsleder Håkon Sandvik. Han er i dag leder av flykningekontoret i Risør. Han er kjent i Risør som en aktiv person og de fleste av oss har vel fulgt med på undervannsposthuset i Risør hvor han er en av initiativtakerne.

Dette året har vært et aktivt år hvor vi har kunnet konsentrere oss om de oppgaver som vi er satt til å ivareta. Dette har gitt gode resultater for avdelingen på Vinterkjær. Antall formidlinger ligger godt over målsetting og produksjonen har levert presist og til god kvalitet. De økonomiske mål er også nådd og vel så det.

Vi kan derfor med god samvittighet ta en fortjent juleferie.

God Jul til alle fra oss på Vinterkjær.

Takk for godt samarbeid

Rune kristiansen - distriktsarbeidssjef for Aetat Risør og Tvedestrand de siste 3 år – har takket for seg og startet første desember i ny jobb i Mattilsynet.

Vi på Durapart vil takke Rune for et godt samarbeid og ikke minst hans bidrag til å utvikle vår avdeling på Vinterkjær. Rune har vært en krevende men profesjonell kunde og hans sterke engasjement i attføringsarbeidet har bidratt til forbedrede resultater for bedriften.



Vi ønsker Rune lykke til i sin nye jobb og håper på et godt samarbeid med Mattilsynet i attføringsarbeidet vårt.



Durpart blir med talentene videre.

5. desember undertegnet FK Arendal og Durapart en ny talentsponsoravtale for sesongen 2007. FK Arendal rykket opp i 2. divisjon, og de unge juniorene sloss helt i toppen forrige sesong. Det blir spennende å være med videre. Avtalen innebærer at Durapart bidrar økonomisk til klubbens arbeid. Til gjengjeld får vi en del reklameplass, sponsorkort til

kampene og anledning til å benytte spillere/trenere til arrangementer internt. Vi samarbeider også på flere fronter med FK Arendal – skiltavdelingen er foretrukket leverandør av skiltløsninger til stadion og T-skjorter til spesielle anledninger. Denne formen for støtte henger tett sammen med Duraparts verdigrunnlag – Samfunnsansvar.



Kai Johansen, markedskoordinator i FK Arendal, flankert av Helge Woie og Bjørn Paulsen

Nyansettelser i Durapart AS

Tom Erik Ask er vikar for Solfrid Gjengset og jobber med APS. Tom bor i Grimstad - nærmere bestemt i Homborsund. Utdannelse innen data/telematikk, jobbet 10 år i Ericsson med systemutvikling og ledelse. Erfaring fra internasjonal standardisering, teambygging, coaching, prosjekt- og personalledelse. Har lederutdanning fra Ericsson University. Ledererfaring både med rekruttering og nedbemanning. Har også 3 års erfaring som Key Account Manager.

Hilde Kråkeland er ansatt som veileder på avklaringskurs 03.10.2006. Tidligere har hun bl.a. jobbet som SW designer og teamleder i Ericsson, som kursleder i Jobbklubb i Grimstad, og som Key Account

Manager i medieovervåkningsbedriften InterMedium. Hun er utdannet siv.ing. i informasjonsteknologi ved Høgskolen i Stavanger, og flyttet til Arendal etter endt utdanning.



Tom Erik Ask



Hilde Kråkeland

Sett og hørt

Halvdan Finsrud som jobbet på Agderprodukter fra 1977 - 98 kom med flg historie fra bedriften :

For en del år siden kom en mann inn på lageret og ville ha en pakning til et rørsystem.

Halvdan: "Beklager, men det har ikke vi. Du må lenger inn i Krøgenesveien for å få kjøpt det." Mannen: "Men jeg var jo her i går og handlet."

Halvdan: "Det er mulig det, men du har nok gått feil. Du har kommet til Agderprodukter nå." Mannen: " Ååå, til den verna bedriften".

Mannen ser seg rundt på lageret. "Men jeg ser ingen tullinger her?" Halvdan: " Nei, det gjør du ikke, men det hender det stikker innom en og annen!"